



Programma corsi

DI FORMAZIONE

2025-2026



**Il brand per i centri
estetici di successo in
tutto il mondo**

inspira:cosmetics

**Il brand cosmeceutico
d'integrazione alla
medicina estetica**





SPA e Benessere

**I brand per le SPA
e i centri benessere**

ELLA BACHÉ

PARIS . 1936



**Il brand parigino
a sostegno della
bellezza della donna**





TOOFRUIT 
Les soins pour enfants

**Il brand che conquista
i bambini con prodotti
bio e a base di frutta**


interbeauty
RICERCA E TECNOLOGIA PER IL BENESSERE

Partner multi-brand



INTERBEAUTY PROFESSIONAL TRAINING

Il successo di ogni iniziativa imprenditoriale passa attraverso l'apprendimento delle competenze e degli strumenti che consentono di creare valore aggiunto. Il mercato si evolve continuamente, cambiando regole e modalità competitive, e ciò richiede agli imprenditori specifiche capacità manageriali nonché conoscenze approfondite sulle strategie per affrontare ogni nuovo contesto.

Da sempre Interbeauty si occupa di formazione e da più di 30 anni adegua e perfeziona la proposta formativa prestando attenzione alle esigenze dei propri clienti e propone calendari formativi con corsi di vario livello per i professionisti dell'estetica, del benessere e dei collaboratori in medicina estetica.





In quest'ottica INTERBEAUTY PROFESSIONAL TRAINING propone:

- Corsi specifici per preparare il personale tecnico sui brand consigliati con percorsi che comprendono lezioni teoriche per la conoscenza delle diverse metodologie di lavoro professionale e lezioni pratiche come i corsi per le manualità e per il check up estetico con professionisti del settore con più di 30 anni di esperienza.
- Corsi per apprendere gli strumenti e le modalità per riorganizzare e gestire la propria attività con tecniche di marketing, comunicazione, gestione e organizzazione con formatori specializzati nelle relative materie e che in collaborazione con Interbeauty hanno ulteriormente specializzato la formazione per il settore estetico.
- Interbeauty Professional Training è anche formazione e consulenza personalizzata: per ogni necessità di approfondimento o per approcciare qualunque tema formativo è possibile richiedere un'incontro presso la sede di Interbeauty, direttamente presso il centro oppure online.

Un percorso di apprendimento e crescita costante che si traduce nel concetto di TOTAL QUALITY SERVICE e si propone come strumento privilegiato nel perseguimento dell'eccellenza.



I corsi in breve

Corsi JANSSEN COSMETICS	Se desideri...	Modalità	Durata	2° semestre 2025	Sede	1° semestre 2026	Sede	Pag.
• Face Care	Conoscere o approfondire il metodo viso sia dal punto di vista pratico che teorico	In presenza	5 giorni	1° 6 Ottobre 2025 2° 7 Ottobre 2025 3° 8 Ottobre 2025 4° 10 Novembre 2025 5° 11 Novembre 2025	BG	1° 2 Marzo 2026 2° 3 Marzo 2026 3° 4 Marzo 2026 4° 13 Aprile 2026 5° 14 Aprile 2026	BG	12 13
• Body Care	Conoscere o approfondire il metodo corpo sia dal punto di vista pratico che teorico	In presenza	6 giorni	1° 1 Settembre 2025 2° 2 Settembre 2025 3° 22 Settembre 2025 4° 23 Settembre 2025 5° 3 Novembre 2025 6° 4 Novembre 2025	BG	1° 26 Gennaio 2026 2° 27 Gennaio 2026 3° 23 Febbraio 2026 4° 24 Febbraio 2026 5° 18 Maggio 2026 6° 19 Maggio 2026	BG	14 15

Corsi INSPIRA COSMETICS	Se desideri...	Modalità	Durata	2° semestre 2025	Sede	1° semestre 2026	Sede	Pag.
• Metodo Inspira	Conoscere o approfondire il metodo viso a step di Inspira Med e Inspira Alpina	In presenza	1 giorno	24 Novembre 2025	BG	9 Marzo 2026	BG	17
• I trend di Inspira	Conoscere o approfondire le linee: Skin Accent, Mykonos, Gate to Paradise, Men, CBD, Triple G	In presenza	1 giorno	25 Novembre 2025	BG	10 Marzo 2026	BG	17

Corsi SPA & BENESSERE	Se desideri...	Modalità	Durata	2° semestre 2025	Sede	1° semestre 2026	Sede	Pag.
• Le tendenze nel mercato del benessere	Scoprire il mondo del benessere a 360°	In presenza	1 giorno	1 Dicembre 2025	BG	20 Aprile 2026	BG	19

I corsi in breve

Corsi ELLA BACHE	Se desideri...	Modalità	Durata	2° semestre 2025	Sede	1° semestre 2026	Sede	Pag.
• Gli essenziali	Conoscere le linee base di Ella Bachè e come utilizzarle in cabina	In presenza	1 giorno	29 Settembre 2025	BG	16 Febbraio 2026	BG	20
• L'anti-age	Conoscere le linee anti-age di Ella Bachè e come utilizzarle in cabina	In presenza	1 giorno	30 Settembre 2025	BG	17 Febbraio 2026	BG	20
• SPA Rituals e prodotti corpo	Imparare a lavorare sull'equilibrio fisico e psicologico	In presenza	1 giorno	17 Novembre 2025	BG	9 Febbraio 2026	BG	20

Corsi TUTTI I BRAND	Se desideri	Modalità	Durata	2° semestre 2025	Sede	1° semestre 2026	Sede	Pag.
• Alla scoperta di TOOFRUIT	Integrare le vendite con prodotti bio dedicati ai bambini	In presenza	1 giorno	14 Ottobre 2025	BG	2 Febbraio 2026	BG	21

Corsi TUTTI I BRAND	Se desideri	Modalità	Durata	2° semestre 2025	Sede	1° semestre 2026	Sede	Pag.
• Beauty News	Essere aggiornata sulle proposte stagionali e le novità	In presenza e online	4 giorni	8 Settembre 2025 Autunno 15 Settembre 2025 Autunno 13 Ottobre 2025 Autunno	TO NA BG	19 Gennaio 2026 Inverno 16 Marzo 2026 Primavera 23 Marzo 2026 Primavera 11 Maggio 2026 Estate	BG BG NA BG	22
• Webinar	Un focus di argomenti specifici	Online	60 min 1 giorno al mese	1° 18 Settembre 2025 2° 16 Ottobre 2025 3° 13 Novembre 2025 4° 11 Dicembre 2025		5° 15 Gennaio 2026 6° 12 Febbraio 2026 7° 12 Marzo 2026 8° 16 Aprile 2026 9° 7 Maggio 2026 10° 11 Giugno 2026		23
• Marketing e comunica- zione	Vendere con successo in estetica	In presenza	1 giorno	12 Ottobre 2025 27 Ottobre 2025	NA BG	9 Febbraio 2026	BG	24
• Educazione finanziaria	Acquisire competenze teoriche e pratiche di economia aziendale	In presenza	1 giorno	17 Novembre 2025	BG	2 Febbraio 2026	BG	25

PROGRAMMA DI FORMAZIONE TECNICO-SCIENTIFICA

*L'estetica, negli ultimi decenni, ha fatto e continua a fare passi enormi proponendo servizi di altissima qualità, permettendo al settore di essere sempre più **PERFORMANTE, PROFESSIONALE e SPECIALIZZATO** nei confronti di una clientela attenta e consapevole di ciò che può ottenere.*

L'AGGIORNAMENTO E LA FORMAZIONE COSTANTE sono il punto fondamentale per continuare a distinguersi e mantenersi al passo coi tempi e le richieste del mercato. Viviamo in un mondo di tendenze spinte alla velocità della luce da una comunicazione frugale che lascia poco spazio all'approfondimento e ciò può creare confusione e false credenze. Formarsi scientificamente e praticamente con **UN METODO CONSOLIDATO IN TUTTO IL MONDO** resta e continua ad essere **UN GRANDE PUNTO DI FORZA** per garantire successo nella professione estetica e risponde in modo adeguato alle incessanti pressioni della clientela che desidera risultati evidenti, rapidi e duraturi.



WE BEAUTIFY THE WORLD

Gli obiettivi

Il percorso formativo tecnico scientifico di JANSSEN COSMETICS è dedicato alle estetiste che vogliono diventare delle esperte del BRAND, con il quale avranno sempre a disposizione tutte le nozioni e le soluzioni per dare ai clienti **RISULTATI TANGIBILI, RAPIDI E DURATURI**, rispettando la fisiologia della pelle del viso e del corpo senza mai nessun effetto indesiderato.

Il percorso formativo si prefigge l'obiettivo di formare BEAUTY SPECIALIST JANSSEN COSMETICS che sanno, in ogni occasione, scegliere in totale autonomia, tra le innumerevoli proposte di JANSSEN COSMETICS, i protocolli professionali specifici ed i cosmeceutici adatti alla beauty routine di ogni individuo, con la tranquillità di essere PARTNER DI UN BRAND che garantisce **EFFICACIA, PRATICITÀ E SICUREZZA**, grazie alla CONTINUA RICERCA ED INNOVAZIONE nella formulazione dei cosmeceutici ed al costante e continuo feedback dai professionisti di tutto il mondo che confermano i continui successi del brand.

Una grande famiglia
dedicata alla **BELLEZZA
NEL MONDO** alla quale
far parte con un **METODO
CHE FUNZIONA**.

Face Care



Si consiglia di seguire il percorso completo almeno una volta, in alternativa è possibile partecipare alle giornate di interesse per perfezionare le mansioni di operatori dedicati a ruoli specifici e per aggiornarsi mantenendo alto il livello delle competenze proprie e dello staff.

1° GIORNO

- COME PRESENTARE JANSSEN COSMETICS ED IL METODO VISO ALLE CLIENTI
- I COSMECEUTICI VISO PROFESSIONAL - come creare protocolli personalizzati
- I COSMECEUTICI VISO RETAIL - come integrarli nelle beauty routine delle clienti
- TRATTAMENTO VISO WELCOME - possibilità di approccio con le clienti

Il corso fa per te se

Desideri conoscere tutto quello che c'è da sapere di JANSSEN COSMETICS, conoscere l'azienda, il prodotto e come è possibile farlo conoscere alle clienti, capire perché JANSSEN COSMETICS è un brand al quale affidarsi per una partnership di successo.

2° GIORNO

- Le MANUALITÀ BASE DEL METODO VISO: massaggio d'apertura viso, massaggio viso, massaggio al cranio, alle mani, occhi e labbra, abbinate al percorso dei panni caldi.

Il corso fa per te se

Hai scelto JANSSEN COSMETICS e desideri apprendere e perfezionare le manualità dei protocolli viso, rendendo ogni trattamento un rituale dai risultati testati e consolidati.

Dedicato a chi ha la necessità che ogni professionista impegnato nei trattamenti viso applichi le medesime modalità di lavoro e rispetti i tempi operativi.

3° GIORNO

- Trattamenti specifici per vari livelli di intensità e per ogni tipo di pelle
 - » Trattamenti CLASSIC
 - » Trattamenti SPECIAL
 - » Trattamenti PRESTIGE
- Trattamenti particolari e lussuosi
 - » Trattamenti ESTHETIC MANAGER
 - » Trattamenti TREND
- Integrazione dei protocolli con le tecnologie

Il corso fa per te se

Vuoi approfondire e personalizzare i protocolli di JANSSEN COSMETICS. Durante questa giornata di confronto teorico e pratico si analizzano gli effetti dei vari passaggi nei trattamenti, per saper scegliere tra le innumerevoli possibilità d'azione, come risolvere e prevenire gli inestetismi viso e fidelizzare la clientela sempre più esigente con protocolli esclusivi, unici ed irripetibili in altri centri.

4° GIORNO

- CHECK UP VISO
- SCHEDA CLIENTE - come utilizzarla
- PRESCRIZIONE PERSONALIZZATA - analisi visiva e tattile, analisi strumentale, impostazione di programmi personalizzati

Il corso fa per te se

Ti dedichi al check up iniziale, ai controlli, alla riprogrammazione dei percorsi, al mantenimento, alla cura domiciliare e vuoi essere sempre più performante nei consigli, più incisiva nella proposta e nel raggiungimento degli obiettivi, al fine di saper gestire la clientela e diventare un punto di riferimento nella cura del viso.

5° GIORNO

- MANUALITÀ FACE LIFT per agire in profondità sulla muscolatura e sul connettivo di viso, collo e décolleté in soli 20 minuti di massaggio. Durante il corso si approfondisce la diagnosi relativa all'invecchiamento cutaneo, con particolare attenzione alla comunicazione in fase di consulenza, per un intervento mirato alle esigenze della cliente.

Il corso fa per te se

Desideri una marcia in più nei trattamenti viso anti-età per migliorare rughe d'espressione, rughe gravitazionali ed attiniche, con una nuova manualità viso da integrare in qualsiasi trattamento ed una scheda valutazione oggettiva del viso, con analisi dei tessuti e delle rughe.

REGOLAMENTO PER L'ISCRIZIONE E QUOTE DI ADESIONE

- Vedi pagina 26-27-28

VALORE E BONUS

Il percorso formativo FACE CARE ha un valore di € 1.750,00.

Interbeauty offre la partecipazione con una minima quota a titolo di contributo. Inoltre è possibile usufruire di questa formazione gratuitamente come BONUS su impegni di consumo.

DATE E SEDE

- 1ª GIORNATA: *Lunedì 6 Ottobre 2025*
- 2ª GIORNATA: *Martedì 7 Ottobre 2025*
- 3ª GIORNATA: *Mercoledì 8 Ottobre 2025*
- 4ª GIORNATA: *Lunedì 10 Novembre 2025*
- 5ª GIORNATA: *Martedì 11 Novembre 2025*

- 1ª GIORNATA: *Lunedì 2 Marzo 2026*
- 2ª GIORNATA: *Martedì 3 Marzo 2026*
- 3ª GIORNATA: *Mercoledì 4 Marzo 2026*
- 4ª GIORNATA: *Lunedì 13 Aprile 2026*
- 5ª GIORNATA: *Martedì 14 Aprile 2026*

Il corso si svolgerà presso:

Interbeauty SRL - via Friuli, 11 - 24044 Dalmine (BG).

DURATA E ORARI

5 giorni

Dalle 9.30 alle 17.00

Body Care

Si consiglia di seguire il percorso completo, in alternativa è possibile partecipare alle singole giornate di interesse per perfezionare le mansioni di operatori dedicati a ruoli specifici e per aggiornarsi mantenendo alto il livello delle competenze proprie e dello staff.

1° GIORNO

- COME PRESENTARE JANSSEN COSMETICS, BODY CONCEPT ED IL METODO CORPO ALLE CLIENTI
- I COSMECEUTICI CORPO PROFESSIONAL - come creare protocolli personalizzati
- I COSMECEUTICI CORPO RETAIL - come integrarli nelle beauty routine delle clienti
- Possibilità di approccio con le clienti:
 - » Trattamento corpo WELCOME
 - » Trattamenti PURIFICAZIONE (detox)
 - » Trattamenti EQUILIBRIO (riequilibrio delle cause)
 - » Trattamenti FORMA (adiposità e cellulite)
 - » Trattamenti BELLEZZA (rilassamento tissutale e muscolare)
 - » Integrazione dei protocolli con le tecnologie

Il corso fa per te se

Desideri conoscere tutto quello che c'è da sapere di JANSSEN COSMETICS e BODY CONCEPT, conoscere l'azienda, i prodotti, come è possibile farli conoscere alle clienti, capire perché JANSSEN COSMETICS e BODY CONCEPT sono brand ai quali affidarsi per una partnership di successo nella proposta dei trattamenti corpo dedicati a migliorare e prevenire gli inestetismi come cellulite, adiposità, rilassamento cutaneo e muscolare, ritenzione idrica, gonfiori ecc.

2° GIORNO

- Le MANUALITÀ BASE DEL METODO CORPO: massaggio d'apertura corpo, massaggio al cranio, ai piedi e massaggio di chiusura corpo, abbinate al percorso dei panni caldi rendono i trattamenti corpo un momento di puro relax per agire contemporaneamente sugli inestetismi e sulle cause che alterano i tessuti cutanei.

Il corso fa per te se

Hai scelto JANSSEN COSMETICS e BODY CONCEPT e desideri apprendere e perfezionare le manualità base dei protocolli corpo, lavorando con trattamenti total body che rendono ogni trattamento

un rituale dai risultati testati e consolidati.

È dedicato a chi ha la necessità che ogni professionista impegnato nei trattamenti corpo applichi le medesime modalità di lavoro e rispetti i tempi operativi.

3° GIORNO

- CHECK UP CORPO
- SCHEDA CLIENTE - come utilizzarla
- PRESCRIZIONE PERSONALIZZATA - analisi visiva e tattile, analisi strumentale, impostazione di programmi personalizzati

Il corso fa per te se

Ti dedichi al check up iniziale, ai controlli, alla riprogrammazione dei percorsi, al mantenimento, alla cura domiciliare e vuoi essere sempre più performante nei consigli, più incisiva nella proposta e nel raggiungimento degli obiettivi, al fine di saper gestire la clientela e diventare un punto di riferimento nella cura del corpo.

4° GIORNO

- La MANUALITÀ EQUILIBRIO CIRCOLATORIO ritmica e delicata agisce sulla microcircolazione cutanea, responsabile dell'ossigenazione e del drenaggio dei tessuti cutanei ed in soli 25 minuti drena tutto il corpo.
- La MANUALITÀ EQUILIBRIO ADDOMINALE agisce sulla fisiologia dell'apparato digerente migliorando gonfiori e tensione addominale.

Il corso fa per te se

Durante il check-up riscontri che le cause dell'inestetismo sono da imputare anche al disequilibrio intestinale e/o alle difficoltà di scambio nel microcircolo cutaneo causando intossicazione e rallentamento metabolico e vuoi essere ancor più efficace nell'ottenere risultati e nel mantenerli nel tempo.

5° GIORNO

- La MANUALITÀ EQUILIBRIO PSICOFISICO che esercita allungamenti della muscolatura contratta da stress donando un notevole senso di benessere.
- Gli ESERCIZI DI RILASSAMENTO MUSCOLARE che aiutano a mantenere lo stato di equilibrio della muscolatura tesa e contratta.

Il corso fa per te se

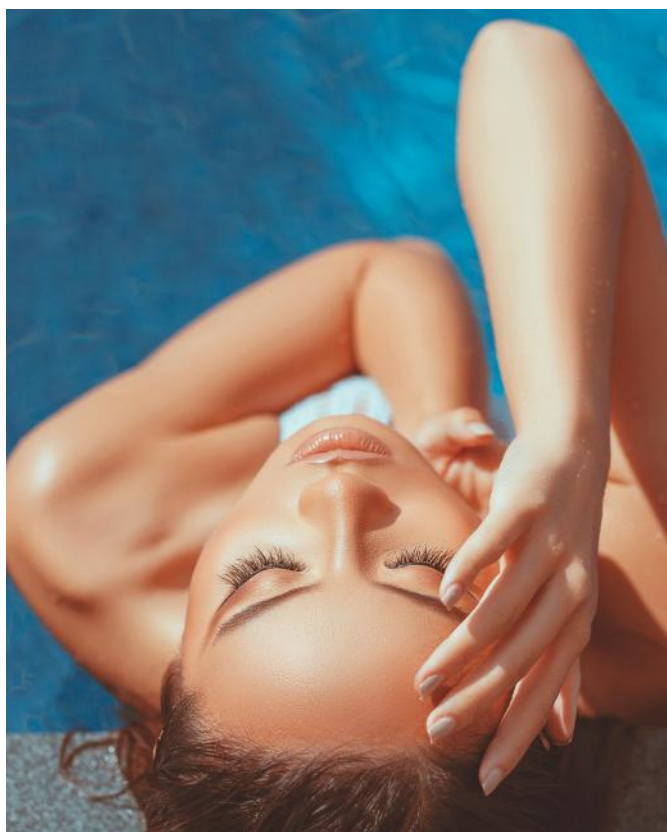
Durante il check-up riscontri che le cause dell'inestetismo sono da imputare anche allo stress che altera i ritmi biologici e fisiologici incidendo sulle funzioni generali del corpo alterando i tessuti cutanei e desideri essere più efficace nell'ottenere risultati e nel mantenerli nel tempo.

6° GIORNO

- La MANUALITÀ EQUILIBRIO POSTURALE che riassetta le fasce muscolari di tutto il corpo attraverso tecniche di massaggio che coinvolgono muscoli ed articolazioni, al fine di migliorare le forme corporee.

Il corso fa per te se

Durante il check-up riscontri che la cliente ha atteggiamenti posturali che hanno modificato l'equilibrio delle forme, evidenziando inestetismi su alcune zone corporee difficili da eliminare. Migliorano con i trattamenti ma rimangono le differenze proporzionali. Occorre intervenire sull'equilibrio posturale.



REGOLAMENTO PER L'ISCRIZIONE E QUOTE DI ADESIONE

- Vedi pagina 26-27-28

VALORE E BONUS

Il percorso formativo BODY CARE ha un valore di € 2.450,00.

Interbeauty offre la partecipazione con una minima quota a titolo di contributo. Inoltre è possibile usufruire di questa formazione gratuitamente come BONUS su impegni di consumo.

DATE E SEDE

- 1ª GIORNATA: *Lunedì 1 Settembre 2025*
- 2ª GIORNATA: *Martedì 2 Settembre 2025*
- 3ª GIORNATA: *Lunedì 22 Settembre 2025*
- 4ª GIORNATA: *Martedì 23 Settembre 2025*
- 5ª GIORNATA: *Lunedì 3 Novembre 2025*
- 6ª GIORNATA: *Martedì 4 Novembre 2025*

- 1ª GIORNATA: *Lunedì 26 Gennaio 2026*
- 2ª GIORNATA: *Martedì 27 Gennaio 2026*
- 3ª GIORNATA: *Lunedì 23 Febbraio 2026*
- 4ª GIORNATA: *Martedì 24 Febbraio 2026*
- 5ª GIORNATA: *Lunedì 18 Maggio 2026*
- 6ª GIORNATA: *Martedì 19 Maggio 2026*

Il corso si svolgerà presso:

Interbeauty SRL - via Friuli, 11 - 24044 Dalmine (BG).

DURATA E ORARI

6 giorni

Dalle 9.30 alle 17.00

PROGRAMMA DI FORMAZIONE TECNICO-SCIENTIFICA

La collaborazione tra professionisti della medicina estetica ed estetiste può essere molto vantaggiosa per offrire ai pazienti un approccio completo e personalizzato alla cura della pelle del viso e del corpo.

Ecco alcuni modi in cui possono collaborare:

- 1. Consultazione congiunta:** il medico estetico e l'estetista possono incontrarsi con il paziente insieme per valutare le sue esigenze e creare un piano di trattamento personalizzato che tenga conto sia degli aspetti medici che cosmetici.
- 2. Referral reciproci:** se durante la consultazione emerge la necessità di interventi più specifici o invasivi, il medico estetico può indirizzare il paziente verso un trattamento appropriato, mentre l'estetista può raccomandare trattamenti per la cura generale della pelle.
- 3. Supervisione medica:** in alcuni casi, potrebbe essere necessaria la supervisione diretta del medico durante i trattamenti effettuati dall'estetista, soprattutto se si utilizzano procedure più avanzate o apparecchiature mediche.
- 4. Integrazione dei trattamenti:** il medico estetico e l'estetista possono combinare diversi tipi di trattamenti per ottenere risultati ottimali. Ad esempio, dopo un peeling chimico eseguito in clinica dal medico, l'estetista potrebbe continuare il trattamento con trattamento del viso per mantenere i risultati nel tempo e consigliare l'autocura cosmetica adeguata.

In definitiva, la collaborazione tra professionisti della medicina estetica ed estetisti può offrire ai pazienti una gamma completa di opzioni di cura della pelle e dei problemi legati all'aspetto fisico, garantendo risultati migliori e una maggiore soddisfazione del paziente.

Gli obiettivi

Il percorso formativo tecnico-scientifico di **INSPIRA COSMETICS** è dedicato alle estetiste ed ai centri di medicina estetica che desiderano avere un approccio combinato agli inestetismi dove medico ed estetista si confrontano e applicano le procedure corrette per rispondere alle richieste della clientela.

Il percorso formativo si prefigge l'obiettivo di formare **BEAUTY SPECIALIST INSPIRA COSMETICS** che sanno interagire con il medico estetico ed applicano i protocolli professionali specifici ed i cosmeceutici adatti alla beauty routine di ogni individuo, con la tranquillità di essere **PARTNER DI UN BRAND** che garantisce **EFFICACIA, PRATICITÀ e SICUREZZA**, grazie alla **CONTINUA RICERCA ED INNOVAZIONE** nella formulazione dei cosmeceutici testati in diverse università tedesche ed utilizzati dai professionisti di tutto il mondo che confermano i continui successi del brand.



Il metodo viso e i trend

Si consiglia di seguire il percorso completo almeno una volta, in alternativa è possibile partecipare alle giornate di interesse per perfezionare le mansioni di operatori dedicati a ruoli specifici e per aggiornarsi mantenendo alto il livello di competenze.

1° GIORNO

- INSPIRA COSMETICS German Beauty Engineering
- Come si struttura un PERCORSO VISO CON INSPIRA MED
 - » Il metodo in soli 3 step
 - » Il cosmeceutico INSPIRA MED
 - » Trattamenti professionali e domiciliari
- INSPIRA ALPINA - il metodo cronobiologico
 - » Il cosmeceutico INSPIRA ALPINA
 - » Trattamenti professionali e domiciliari

Il corso fa per te se

Desideri conoscere INSPIRA COSMETICS, conoscere l'azienda, il prodotto, il metodo di lavoro in abbinamento all'intervento medico-estetico. Come inserire INSPIRA COSMETICS nella quotidianità dello studio di medicina estetica o medical spa e avvalersi di una vasta gamma di referenze domiciliari per implementare i percorsi della clientela anche nella fase domiciliare.

2° GIORNO

- Linee cosmeceutiche per tutti i tipi di pelle ed i loro trattamenti professionali e domiciliari
 - » SKIN ACCENT - Integrazione perfetta per i protocolli personalizzati
 - » MYKONOS - Idratazione
 - » GATE TO PARADISE - Anti-photoaging
 - » CBD - Per le sensibilità cutanee
 - » TRIPLE G - Protezione da radiazioni (WiFi, HEV, UV)
 - » MEN - Beauty routine completa

Il corso fa per te se

Vuoi approfondire le linee di INSPIRA COSMETICS con azioni dedicate a migliorare gli inestetismi di tutti i tipi di pelle dovuti a particolari condizioni. In più, faremo le prove pratiche dei trattamenti viso.

REGOLAMENTO PER L'ISCRIZIONE E QUOTE DI ADESIONE

- Vedi pagina 26-27-28

VALORE E BONUS

Il percorso formativo INSPIRA COSMETICS ha un valore di € 600,00.

Interbeauty offre la partecipazione con una minima quota a titolo di contributo. Inoltre è possibile usufruire di questa formazione gratuitamente come BONUS su impegni di consumo.

DATE E SEDE

- 1ª GIORNATA: *Lunedì 24 Novembre 2025*
- 2ª GIORNATA: *Martedì 25 Novembre 2025*

- 1ª GIORNATA: *Lunedì 9 Marzo 2026*
- 2ª GIORNATA: *Martedì 10 Marzo 2026*

Il corso si svolgerà presso:

Interbeauty SRL - via Friuli, 11 - 24044 Dalmine (BG).

DURATA E ORARI

2 giorni

Dalle 9.30 alle 17.00



Sentirsi bene a livello fisico e mentale ci fa vivere meglio e più a lungo.

Il benessere psicofisico è semplicemente una condizione di **STABILITÀ TRA BENESSERE FISICO ED EQUILIBRIO PSICOLOGICO**.

Stare bene con sé stessi è un atto di volontà, ma anche di forte desiderio che parte quasi sempre da sé stessi ed è finalizzato al proprio benessere generale. Si tratta quindi di trovare e mantenere un equilibrio dal punto di vista fisico ed emotivo, in modo da poter vivere al meglio le opportunità e le situazioni che ci si trova ad affrontare. Stare bene con sé stessi significa inoltre riuscire a cogliere il lato positivo delle cose, anche quando questo sembra non esserci; **PIACERSI ALLO SPECCHIO E ACCETTARSI PER QUELLO CHE SI È**; godersi ogni momento della vita guardando con speranza e serenità al giorno successivo.

Può avere un impatto sulle scelte di vita quotidiane, dunque nella sfera privata, sociale e anche in quella professionale. Ecco perché è così importante dedicarsi del tempo, concedersi degli spazi di piacere e di totale benessere per ritrovare equilibrio e armonia.

Le proposte benessere di Interbeauty nascono proprio con questa missione: **FAR VIVERE ESPERIENZE MULTISENSORIALI** attraverso dei rituali che prevedono l'utilizzo di **OLI ESSENZIALI PURISSIMI, SOSTANZE VEGETALI DI PRIMISSIMA QUALITÀ E MANUALITÀ AVVOLGENTI** che danno ristoro all'anima.

Ottimi per diversificare la proposta del centro estetico/benessere che si occupa prevalentemente di estetica avanzata, perfetti da integrare nell'offerta della Carta dei servizi della SPA.

Le tendenze nel mercato del benessere

Vivere bene, sani e a lungo

Dedicato ai centri estetici, ai centri benessere e alle SPA.

Le tendenze del benessere negli ultimi anni si sono orientate verso uno stile di vita che promuove la **LONGEVITÀ**, concentrandosi su pratiche che favoriscono una vita lunga e sana attraverso scelte quotidiane come una dieta equilibrata, esercizio fisico, gestione dello stress e sonno di qualità. La consapevolezza e la mindfulness sono sempre più valorizzate per migliorare il benessere mentale ed emotivo.

Durante questo incontro conoscerai la nostra linea **Bioarmony**, in cui gli oli essenziali dalle innumerevoli proprietà benefiche si integrano a scrub, creme ed oli per i rituali professionali **“Armonia di rosa”**, **“Fresca brezza”** e **“Giardino mediterraneo”**.

Inoltre potrai conoscere **BIOARMON PRO**, un sistema di bioarmonizzazione unico basato sulla frequenza specifica di ogni utente. Bioarmon è un dispositivo innovativo che valuta il benessere psicofisico attraverso un test bioenergetico che rileva eventuali squilibri energetici dell'organismo e suggerisce i prodotti più adatti per ripristinare l'equilibrio, personalizzando così il trattamento o il consiglio cosmetico.



Bioarmon[®] Pro
Your healing note

REGOLAMENTO PER L'ISCRIZIONE E QUOTE DI ADESIONE

- Vedi pagina 26-27-28

VALORE E BONUS

Il corso dedicato alle SPA ed ai centri benessere ha un valore di € 500,00. Interbeauty offre la partecipazione con una quota a titolo di contributo. Inoltre è possibile usufruire di questa formazione gratuitamente come **BONUS** su impegni di consumo.

DATE E SEDE

- 1^a GIORNATA: *Lunedì 1 Dicembre 2025*
- 1^a GIORNATA: *Lunedì 20 Aprile 2026*

Il corso si svolgerà presso:

Interbeauty SRL - via Friuli, 11 - 24044 Dalmine (BG).

DURATA E ORARI

1 giorno

Dalle 10.00 alle 17.00

Gli essenziali, l'anti-age e Spa Rituals

1° GIORNO

- Presentazione del marchio e della filosofia
- Introduzione dei prodotti delle linee:
 - » Hydra Repulp
 - » Nutri-Action
 - » Pur Aromatics
 - » Sensibeautics
- I trattamenti manuali in cabina
- Le manualità e prove pratiche

2° GIORNO

- Introduzione dei prodotti delle linee:
 - » Tomate Glow
 - » Green Filler
 - » Morphostructure
 - » Skinissime
- I trattamenti manuali in cabina
- Le manualità e prove pratiche

3° GIORNO

- Introduzione dei prodotti corpo:
 - » Rose Collection
 - » Monoi Collection
- Trattamenti Rose e Monoi
- Trattamenti SPA Rituals (rilassamento ed energia)
- Trattamento Glow Signature

REGOLAMENTO PER L'ISCRIZIONE E QUOTE DI ADESIONE

- Vedi pagina 26-27-28

VALORE E BONUS

Le giornate dedicate alla formazione ELLA BACHÈ hanno un valore complessivo di € 750,00. Interbeauty offre la partecipazione gratuita a tutti i propri clienti.

DATE E SEDE

- 1^a GIORNATA: *Lunedì 29 Settembre 2025*
- 2^a GIORNATA: *Martedì 30 Settembre 2025*
- 3^a GIORNATA: *Lunedì 17 Novembre 2025*

- 1^a GIORNATA: *Lunedì 16 Febbraio 2026*
- 2^a GIORNATA: *Martedì 17 Febbraio 2026*
- 3^a GIORNATA: *Lunedì 9 Febbraio 2026*

Il corso si svolgerà presso:

Interbeauty SRL - via Friuli, 11 - 24044 Dalmine (BG).

DURATA E ORARI

3 giorni

Dalle 9.30 alle 17.00



Alla scoperta di TOOFRUIT

Un appuntamento formativo dedicato alla scoperta del mondo TOOFRUIT, la prima linea di cosmesi ed igiene biologica certificata pensata appositamente per la pelle dei bambini dai 3 ai 12 anni.

Durante l'incontro verranno presentati i prodotti, formulati con acque ed estratti di frutta, e composti per oltre il 99% da ingredienti di origine naturale. Ogni referenza è dermatologicamente testata e studiata per rispondere in modo delicato ed efficace alle esigenze della pelle sensibile dei più piccoli.

Approfondiremo le diverse linee:

- Viso
- Corpo
- Capelli
- Solari
- Mani
- Prodotti professionali

Inoltre, verrà illustrato il progetto TOOFRUIT Académie, un'iniziativa educativa e ludica pensata per coinvolgere i bambini in modo diretto e divertente. L'estetista potrà organizzare un evento riservato a un piccolo gruppo, durante il quale i bambini avranno la possibilità di toccare con mano i prodotti, imparare a prendersi cura della propria pelle e vivere un'esperienza unica.

Un'occasione non solo formativa, ma anche un potente strumento di fidelizzazione e vendita in istituto.

REGOLAMENTO PER L'ISCRIZIONE E QUOTE DI ADESIONE

- Vedi pagina 26-27-28

VALORE E BONUS

La giornata dedicata alla formazione TOOFRUIT ha un valore complessivo di € 250,00.

Interbeauty offre la partecipazione gratuita a tutti i propri clienti.

DATE E SEDE

- 1^a GIORNATA: *Martedì 14 Ottobre 2025*
- 1^a GIORNATA: *Lunedì 2 Febbraio 2026*

Il corso si svolgerà presso:
Interbeauty SRL - via Friuli, 11 - 24044 Dalmine (BG).

DURATA E ORARI

1 giorno

Dalle 9.30 alle 17.00



Beauty News

Il business plan della propria attività, e quindi anche la programmazione delle proposte al pubblico, è compito essenziale di ogni titolare di centro estetico, centro benessere o spa.

La partnership con Interbeauty offre la possibilità di usufruire delle BEAUTY NEWS ricche di suggerimenti, promozioni, nonché eventi pensati per il centro ed i suoi clienti. Un valido aiuto con vantaggi importanti dal punto di vista economico e di materiale marketing personalizzato per l'occasione.

Ogni BEAUTY NEWS contiene **soluzioni mirate alla stagione, trattamenti e prodotti per rispondere alle esigenze di viso e corpo adatti alle variazioni climatiche nel nostro paese ed allo stile di vita delle clienti nei vari mesi dell'anno**.

Ma non solo, segue le tendenze con novità e nuove proposte ed inoltre, suggerisce come utilizzare ogni trattamento o prodotto per stimolare le diverse tipologie di clienti che frequentano il centro.

Proposte per le clienti fedelissime con aspettative di altissimo livello e proposte per stimolare la clientela meno avvezzata ai trattamenti viso e corpo che frequenta occasionalmente il centro o si limita ad alcuni servizi e non ha ancora assaporato il beneficio di trattamenti estetici specifici.

Le BEAUTY NEWS trimestrali **si possono leggere in anteprima sulla brochure dedicata** che trovi nella sezione amministrazione dell'area riservata del sito www.interbeauty.it, a partire dalla data di validità di ognuna. Sarà cura poi del responsabile commerciale consigliare il centro estetico su quali proposte orientarsi e su come usufruirne per raggiungere gli obiettivi soggettivi del centro.

Per approfondire la parte tecnico-scientifica, **ogni trimestre viene dedicata una giornata di formazione** durante la quale si analizza tecnicamente come proporre trattamenti e prodotti. Le date di formazione si trovano sul calendario del percorso formativo.

La giornata di formazione dedicata alle BEAUTY NEWS è un evento di forte interesse per il centro estetico: è fondamentale per rimanere aggiornati sulle novità, per conoscere nuovi protocolli e prodotti e per un confronto tra professionisti che condividono esperienze e obiettivi. Tutto ciò si traduce in un'occasione formativa per tutti i presenti.

REGOLAMENTO PER L'ISCRIZIONE E QUOTE DI ADESIONE

- Vedi pagina 26-27-28

VALORE E BONUS

Le giornate dedicate agli EVENTI BEAUTY NEWS hanno un valore complessivo di € 600,00.

Interbeauty offre la partecipazione gratuita a tutti i propri clienti.

DATE E SEDE

- B.N. AUTUNNO: *Lunedì 13 Ottobre 2025*
- B.N. INVERNO: *Lunedì 19 Gennaio 2026*
- B.N. PRIMAVERA: *Lunedì 16 Marzo 2026*
- B.N. ESTATE: *Lunedì 11 Maggio 2026*

Il corso si svolgerà presso:

Interbeauty SRL - via Friuli, 11 - 24044 Dalmine (BG).

- B.N. AUTUNNO: *Lunedì 8 Settembre 2025*

Il corso si svolgerà presso:

J Hotel - Via Traves, 40 - 10151 Torino (TO).

- B.N. AUTUNNO: *Lunedì 15 Settembre 2025*

Il corso si svolgerà presso:

Hotel Poseidon - Via Cesare Battisti, 80 - 80059 Torre del Greco (NA).

- B.N. PRIMAVERA: *Lunedì 23 Marzo 2026*

Il corso si svolgerà presso:

Beauty Gold - Via Sacerdote Benedetto Cozzolino, 110 - 80056 Ercolano (NA).

DURATA E ORARI

4 giorni

Dalle 10.00 alle 17.00

Webinar

Una volta al mese, preferibilmente il giovedì all'ora di pranzo, dedichiamo un'ora per un incontro a tema specifico, seguendo le richieste dei clienti.

Si affrontano argomenti di ogni genere relativi sempre all'attività estetica, alle linee cosmetiche, ai trattamenti, al marketing, alla comunicazione, ecc. Un momento di confronto tra partner per crescere e conoscersi sempre di più, semplicemente interagendo online dalle proprie postazioni di lavoro. Per accedere al webinar ci sarà un link, che potrete richiedere direttamente ad Interbeauty oppure al vostro responsabile di zona.



REGOLAMENTO PER L'ISCRIZIONE E QUOTE DI ADESIONE

- Vedi pagina 26-27-28

VALORE E BONUS

Le dieci giornate dedicate al WEBINAR hanno un valore complessivo di € 600,00.

Interbeauty offre la partecipazione gratuita a tutti i propri clienti.

DATE E SEDE

- 1ª GIORNATA: *Giovedì 18 Settembre 2025*
"Marketing Natale" - Tenuto da Laura Zaratini
- 2ª GIORNATA: *Giovedì 16 Ottobre 2025*
- 3ª GIORNATA: *Giovedì 13 Novembre 2025*
- 4ª GIORNATA: *Giovedì 11 Dicembre 2025*
- 5ª GIORNATA: *Giovedì 15 Gennaio 2026*
"Marketing Inverno" - Tenuto da Laura Zaratini
- 6ª GIORNATA: *Giovedì 12 Febbraio 2026*
- 7ª GIORNATA: *Giovedì 12 Marzo 2026*
"Marketing Primavera" - Tenuto da Laura Zaratini
- 8ª GIORNATA: *Giovedì 16 Aprile 2026*
- 9ª GIORNATA: *Giovedì 7 Maggio 2026*
"Marketing Estate" - Tenuto da Laura Zaratini
- 10ª GIORNATA: *Giovedì 11 Giugno 2026*
- Il corso si svolge ONLINE.
Il link per l'accesso può essere richiesto tramite il responsabile commerciale o direttamente ad Interbeauty e verrà inviato tramite WHATSAPP (oppure all'indirizzo email qualora fosse indicato quest'ultimo).

DURATA E ORARI

10 giorni all'anno (1 al mese)

Esclusi i mesi di luglio e agosto

Dalle 13.00 alle 14.00

Marketing e comunicazione

VENDI CON SUCCESSO IN ESTETICA:

La chiave per trasformare la tua carriera di estetista in soli due giorni.

Questo è l'unico corso che ti fornisce un protocollo pratico, semplice e rapido per far **ESPLODERE LE TUE VENDITE** di prodotti e trattamenti già dalla prima settimana.

Ecco cosa imparerai esattamente:

1. *Come creare obiettivi di fatturato chiari e raggiungibili*
2. *Le domande giuste da fare per stimolare il desiderio d'acquisto*
3. *Strategie pratiche per attirare nuovi clienti ogni mese*
4. *Come auto-motivarsi ogni giorno (anche nei periodi più difficili)*
5. *Le 21 strategie di marketing che funzionano davvero nei centri estetici*
6. *Le parole tossiche da evitare che rischiano di bruciare la vendita*

Non perdere l'opportunità di dare una svolta alla tua carriera!

REGOLAMENTO PER L'ISCRIZIONE E QUOTE DI ADESIONE

- Vedi pagina 26-27-28

VALORE E BONUS

Una giornata dedicata alla COMUNICAZIONE del valore complessivo di € 1500,00.

Interbeauty offre la partecipazione con una minima quota a titolo di contributo. Inoltre è possibile usufruire di questa formazione gratuitamente come BONUS su impegni di consumo.

DATE E SEDE

- 1^a GIORNATA: *Domenica 12 Ottobre 2025*

Il corso si svolgerà presso:

Beauty Gold - Via Sacerdote Benedetto Cozzolino, 110 - 80056 Ercolano (NA).

- 1^a GIORNATA: *Lunedì 27 Ottobre 2025*

- 1^a GIORNATA: *Lunedì 9 Febbraio 2026*

Il corso si svolgerà presso:

Interbeauty SRL - via Friuli, 11 - 24044 Dalmine (BG).

DURATA E ORARI

1 giorno

Dalle 10.00 alle 17.00



Il corso è tenuto da Gigi Patruno, autore best seller e coach rinomato, con oltre 15 anni di esperienza e numerosi riconoscimenti per i risultati straordinari ottenuti e la sua etica professionale.

Educazione finanziaria: Il bilancio e il rapporto con le banche

L'obiettivo del corso è dare delle nozioni pratiche di economia aziendale, funzionali a creare maggiore consapevolezza delle dinamiche economico-finanziarie che caratterizzano la gestione di qualsiasi tipo di azienda, e dare alcuni suggerimenti nella gestione del rapporto con gli istituti di credito.

Nella prima parte esamineremo la **REDAZIONE DEL BILANCIO ANNUALE**, analizzando le principali voci che compongono lo **stato patrimoniale** e il **conto economico**, la differenza tra scrittura per cassa e per competenza e l'analisi di bilancio, in particolare quali sono gli indicatori da conoscere per essere in grado di leggerlo velocemente.

Nella seconda parte approfondiremo l'importanza del bilancio per la **RELAZIONE CON LE BANCHE**, quali sono i valori di riferimento per la **concessione dei finanziamenti**, sia storici che prospettici, e infine alcuni suggerimenti pratici per migliorare il rating bancario e facilitare l'accesso al credito.

REGOLAMENTO PER L'ISCRIZIONE E QUOTE DI ADESIONE

- Vedi pagina 26-27-28

VALORE E BONUS

La giornata dedicata all'EDUCAZIONE FINANZIARIA ha un valore complessivo di € 500,00.

Interbeauty offre la partecipazione con una minima quota a titolo di contributo. Inoltre è possibile usufruire di questa formazione gratuitamente come BONUS su impegni di consumo.

DATE E SEDE

- 1^a GIORNATA: *Lunedì 17 Novembre 2025*

- 1^a GIORNATA: *Lunedì 2 Febbraio 2026*

Il corso si svolgerà presso:
Interbeauty SRL - via Friuli, 11 - 24044 Dalmine (BG).

DURATA E ORARI

1 giorno

Dalle 10.00 alle 17.00



Regolamento e iscrizione



ISCRIZIONE

L'iscrizione si ritiene confermata **SOLO SE** viene compilato e consegnato il modulo d'iscrizione **ENTRO 15 GIORNI DALLA DATA DEL CORSO**.

Il modulo può essere:

- Consegnato al responsabile di zona
- Inviato via mail a segreteria@interbeauty.it per i corsi che si svolgono in Interbeauty
- Inviato via mail a info@beautygoldgroup.it per i corsi che si svolgono in Campania e Calabria
- Inviato via mail a customercare@gefcom.it per i corsi che si svolgono in Piemonte

Seguirà una conferma scritta o telefonica a garantire l'avvenuta regolare iscrizione.

È inoltre necessario verificare telefonicamente il regolare svolgimento del corso il giorno lavorativo precedente a quello del corso stesso.



REGOLAMENTO

- I corsi sono a numero chiuso e i posti verranno assegnati in base alla data di ricevimento della richiesta d'iscrizione.
- Ogni corso è soggetto al raggiungimento di un **numero minimo di partecipanti**, pertanto la direzione si riserva la possibilità di annullare il corso.
- A fine percorso saranno rilasciati gli attestati di partecipazione, se previsto.
- **In caso di impedimento alla partecipazione dei corsi, dovrà essere comunicato a mezzo mail ENTRO 15 GIORNI dalla data di inizio del corso stesso.**



CONTRIBUTO ALLA PARTECIPAZIONE

- Il contributo verrà fatturato e addebitato a seguito della partecipazione ai corsi.



MODALITÀ DI PARTECIPAZIONE

- La partecipazione al corso deve avvenire nel rispetto degli orari previsti.
- Si invita a fare il possibile per **rispettare gli orari ed essere puntuali** sia all'arrivo che nelle pause, perché la buona riuscita del corso dipende anche dalla puntualità di tutti.
- Si richiede l'utilizzo del proprio corredo professionale (camice, ciabatte, ecc.) e della propria attrezzatura, qualora necessari, mentre ogni materiale di consumo ed eventuale biancheria da utilizzare durante la formazione viene messo a disposizione dall'azienda responsabile del corso.
- Sono previste due pause, una a metà mattina e una metà pomeriggio, di circa 15 minuti, nelle quali ci si può intrattenere con caffè, biscottini e frutta messi a disposizione dall'azienda responsabile del corso.
- Per l'ora di pranzo è prevista mediamente una pausa di 1 ora che darà la possibilità di recarsi presso strutture vicine e consumare ciò che si gradisce, oppure si può portare il pranzo da casa e consumarlo rimanendo nella sede del corso. In alcune occasioni è previsto un light lunch offerto dall'azienda responsabile e verrà comunicato durante la conferma d'iscrizione.

INTERBEAUTY si riserva il diritto di apporre variazioni al presente programma.

Quote di partecipazione

Corsi JANSSEN COSMETICS	Contributo per 1 partecipante	Contributo per ogni persona aggiunta
Face Care Metodo base Giornate 1 - 2 - 3	GRATUITO **	GRATUITO **
Face Care Metodo di estetica avanzata Giornate 4 - 5	€ 40,00 AL GIORNO	€ 30,00 AL GIORNO
Body Care Metodo base Giornate 1 - 2	GRATUITO **	GRATUITO **
Body Care Metodo di estetica avanzata Giornate 3 - 4 - 5 - 6	€ 40,00 AL GIORNO	€ 30,00 AL GIORNO

Corsi INSPIRA COSMETICS	Contributo per 1 partecipante	Contributo per ogni persona aggiunta
Il metodo viso Giornata 1 <i>Al termine del corso viene rilasciato il "Certified Master in Rejuvenation" di Inspira Cosmetics</i>	€ 40,00 AL GIORNO	€ 30,00 AL GIORNO
Le specialità integrative al metodo Giornata 2		

Corsi SPA & BENESSERE	Contributo per 1 partecipante	Contributo per ogni persona aggiunta
Le tendenze nel mercato del benessere (1 giorno)	€ 40,00	€ 30,00

** se non perviene disdetta di partecipazione entro i termini stabiliti, verranno addebitati € 30,00 + € 15,00 per ogni partecipante aggiuntivo dello stesso centro che non sarà presente

Quote di partecipazione

Corsi ELLA BACHÈ	Contributo per 1 partecipante	Contributo per ogni persona aggiunta
Gli essenziali Giornata 1	GRATUITO **	GRATUITO **
L'anti-age Giornata 2	GRATUITO **	GRATUITO **
SPA Rituals e prodotti corpo Giornata 3	GRATUITO **	GRATUITO **

Corsi TOOFRUIT	Contributo per 1 partecipante	Contributo per ogni persona aggiunta
Alla scoperta di TOOFRUIT (1 giorno)	GRATUITO **	GRATUITO **

Corsi TUTTI I BRAND	Contributo per 1 partecipante	Contributo per ogni persona aggiunta
Beauty News (4 giorni)	GRATUITO **	GRATUITO **
Webinar (10 giorni)	GRATUITO **	GRATUITO **
Marketing e comunicazione (1 giorno)	€ 180,00 QUOTA UNICA PER TUTTO IL CENTRO ESTETICO	
Educazione finanziaria (1 giorno)	€ 180,00 QUOTA UNICA PER TUTTO IL CENTRO ESTETICO	

****** se non perviene disdetta di partecipazione entro i termini stabiliti, verranno addebitati € 30,00 + € 15,00 per ogni partecipante aggiuntivo dello stesso centro che non sarà presente

[illegible]

Calendario corsi 2025

SET

01 Janssen Cosmetics
BODY CARE
1ª giornata - BG

02 Janssen Cosmetics
BODY CARE
2ª giornata - BG

08 Interbeauty
BEAUTY NEWS
Autunno - TO

15 Interbeauty
BEAUTY NEWS
Autunno - NA

18 Interbeauty
WEBINAR
Corso online
Con Laura Zaratin
Marketing Natale

22 Janssen Cosmetics
BODY CARE
3ª giornata - BG

23 Janssen Cosmetics
BODY CARE
4ª giornata - BG

29 Ella Bachè
GLI ESSENZIALI
1ª giornata - BG

30 Ella Bachè
GLI ANTI-AGE
2ª giornata - BG

07 Janssen Cosmetics
FACE CARE
2ª giornata - BG

08 Janssen Cosmetics
FACE CARE
3ª giornata - BG

12 Interbeauty
MARKETING
Con Gigi Patruno - NA

13 Interbeauty
BEAUTY NEWS
Autunno - BG

14 Toofruit
ALLA SCOPERTA DI TOOFRUIT
BG

16 Interbeauty
WEBINAR
Corso online

27 Interbeauty
MARKETING
Con Gigi Patruno - BG

11 Janssen Cosmetics
FACE CARE
5ª giornata - BG

13 Interbeauty
WEBINAR
Corso online

17 Interbeauty
EDUCAZIONE FINANZIARIA
Il bilancio e le banche - BG

17 Ella Bachè
SPA RITUALS E CORPO
3ª giornata - BG

24 Inspira Cosmetics
INSPIRA MED E ALPINA
1ª giornata - BG

25 Inspira Cosmetics
SKIN ACCENT E I TREND
2ª giornata - BG

DIC

01 Spa & Benessere
LE TENDENZE NEL MERCATO DEL BENESSERE
Vivere bene, sani e a lungo BG

11 Interbeauty
WEBINAR
Corso online

OTT

06 Janssen Cosmetics
FACE CARE
1ª giornata - BG

10 Janssen Cosmetics
FACE CARE
4ª giornata - BG

Calendario corsi 2026

GEN

15 Interbeauty
WEBINAR
Corso online
Con Laura Zaratini
Marketing Inverno

19 Interbeauty
BEAUTY NEWS
Inverno - BG

26 Janssen Cosmetics
BODY CARE
1ª giornata - BG

27 Janssen Cosmetics
BODY CARE
2ª giornata - BG

FEB

02 Toofruit
ALLA SCOPERTA DI TOOFRUIT
BG

02 Interbeauty
EDUCAZIONE FINANZIARIA
Il bilancio e le banche - BG

09 Interbeauty
MARKETING
Con Gigi Patruno - BG

09 Ella Bachè
SPA RITUALS E CORPO
3ª giornata - BG

12 Interbeauty
WEBINAR
Corso online

16 Ella Bachè
GLI ESSENZIALI
1ª giornata - BG

17 Ella Bachè
GLI ANTI-AGE
2ª giornata - BG

23 Janssen Cosmetics
BODY CARE
3ª giornata - BG

24 Janssen Cosmetics
BODY CARE
4ª giornata - BG

MAR

02 Janssen Cosmetics
FACE CARE
1ª giornata - BG

03 Janssen Cosmetics
FACE CARE
2ª giornata - BG

04 Janssen Cosmetics
FACE CARE
3ª giornata - BG

09 Inspira Cosmetics
INSPIRA MED E ALPINA
1ª giornata - BG

10 Inspira Cosmetics
SKIN ACCENT E I TREND
2ª giornata - BG

12 Interbeauty
WEBINAR
Corso online
Con Laura Zaratini
Marketing Primavera

16 Interbeauty
BEAUTY NEWS
Primavera - BG

23 Interbeauty
BEAUTY NEWS
Primavera - NA

APR

13 Janssen Cosmetics
FACE CARE
4ª giornata - BG

14 Janssen Cosmetics
FACE CARE
5ª giornata - BG

16 Interbeauty
WEBINAR
Corso online

20 Spa & Benessere
LE TENDENZE NEL MERCATO DEL BENESSERE - BG

MAG

07 Interbeauty
WEBINAR
Corso online
Con Laura Zaratini
Marketing Estate

11 Interbeauty
BEAUTY NEWS
Estate - BG

18 Janssen Cosmetics
BODY CARE
5ª giornata - BG

19 Janssen Cosmetics
BODY CARE
6ª giornata - BG

GIU

11 Interbeauty
WEBINAR
Corso online



JANSSEN
COSMETICS

inspira:cosmetics

ELLA BACHÉ

PARIS . 1936

TOOFRUIT
Skin care for kids


interbeauty
RICERCA E TECNOLOGIA PER IL BENESSERE

Interbeauty SRL

Via Friuli, 11 | 24044 Dalmine (BG)

Tel. 035379015 | info@interbeauty.it | www.interbeauty.it

 [interbeauty.italia](https://www.instagram.com/interbeauty.italia)